

Nos concessionnaires
BRANCHÉS



Nos concessionnaires
BRANCHÉS

PRÉSENTÉ PAR





Karolane McGrail
Directrice aux ventes

Une année 2024 qui promet d'être pleine de positif pour Alliance Ford Ste-Agathe

À l'heure où l'année 2023 touche à sa fin, Karolane McGrail, directrice des ventes chez Alliance Ford Ste-Agathe, porte un regard positif sur 2024 qui approche à grands pas pour sa concession.

« Nous travaillons dans une ambiance chaleureuse, nous sommes toujours à l'écoute de nos clients et nous nous efforçons de trouver la solution pour eux : c'est ce qui guide la vision de la concession », appuie Karolane McGrail, qui a débuté ses fonctions depuis décembre 2022.

Des améliorations constantes

En 2024, la directrice des ventes promet un « gros revirement » en lien avec la période post pandémie. « On a connu une période où l'on avait du mal à s'approvisionner. La production était lente et l'on manquait de transparence dans les communications vis-à-vis de nos clients. C'était un enjeu de pouvoir fournir des conseils sans forcément donner de date de livraison », rapporte cette dernière.

Fort heureusement, les choses se sont arrangées et progressent dans la bonne direction. « En 2023, on a eu beaucoup

d'outils qui ont été développés pour suivre l'évolution des commandes et des véhicules. Il y a aussi eu une belle amélioration dans la rapidité de production, les inventaires sont plus remplis et sont donc plus intéressants pour la clientèle des Laurentides qui est très chalet, chasse et plein air », constate Karolane McGrail.

« Je suis fière de nos valeurs et de notre business »

L'année 2024 sera aussi l'occasion pour Alliance Ford Ste-Agathe de continuer à créer des liens avec sa clientèle. « Ford veut que le client devienne un invité, qu'on le traite comme quelqu'un que l'on invite chez soi. Il est important qu'on lui donne toute l'information dont il a besoin, comme s'il ne connaissait pas tout sur le monde de l'automobile. Il est primordial de le tenir au courant du relooking des modèles et des améliorations qui sont apportées sur les véhicules », insiste la directrice des ventes.

En lien avec les tendances actuelles de la sphère automobile, Ford s'est également entendue avec Tesla dans l'optique d'élargir son réseau de recharge. « Une entente a été signée avec Tesla pour se brancher sur



Karolane McGrail se réjouit également du fait que tous les employés puissent à nouveau travailler sur place et assure que la pandémie appartient désormais au passé. (Photo : Gracieuseté - Alliance Ford Ste-Agathe)

leurs bornes. Cela va permettre de rendre plus accessible la recharge à de multiples places, indique Karolane McGrail. Il y a

aussi des améliorations fort intéressantes et plus abordables en vue dans les voitures électriques chez Ford ».

MUSTANG MACH-E

VERSION SELECT
2023



4,99%

BAISSE DE TAUX EN LOCATION

Cette version est admissible aux différentes subventions gouvernementales totalisant 12 000 \$.

Les véhicules illustrés peuvent être dotés d'équipements offerts en option. Le détaillant peut vendre ou louer à prix moindre. Ces offres d'une durée limitée sont en vigueur uniquement chez les détaillants participants.



MONT-TREMBLANT
1235, Route QC-117 | 819 425-2767
fordmonttreblant.com

SAINTE-AGATHE-DES-MONTS
1601, rue des Grands Espaces
819 326-8944 allianceford.com



Bernard Franke,
président

Un « gros push » de l'électrique salué dans l'univers de l'industrie automobile

Bernard Franke, propriétaire de la concession Mercedes-Benz située à Ste-Agathe-des-Monts, s'est attardé sur ce qu'il considère comme la meilleure évolution technologique et contemporaine dans le monde de l'automobile : le « grand saut » vers les véhicules électriques.

Depuis plusieurs années maintenant, il ne fait aucun doute que les voitures électriques occupent une place de plus en plus importante sur les parcs automobiles des concessionnaires. « Il y a deux ans, nous n'avions qu'un modèle électrique. Maintenant, nous en avons cinq. Nous nous préparons également à installer trois autres bornes électriques qui s'ajouteront aux six que nous avons déjà », expose Bernard Franke.

Une transition coûteuse

Toutefois, même si la popularité grandissante des véhicules électriques est indéniable, le président de Franke Mercedes-Benz tient à alerter sur les défis auxquels les clients peuvent être confrontés. « La grosse problématique, c'est le coût d'acquisition du véhicule. En ce moment, tous les gens qui ont les moyens de passer à l'électrique l'ont déjà fait. La classe moyenne ne peut pas se permettre d'acheter, et c'est aussi dû

au coût de production élevé des véhicules électriques », élabore Bernard Franke.

Selon lui, deux autres éléments freinent également le degré d'acceptabilité de la clientèle : l'autonomie à froid ainsi que l'accessibilité aux bornes. « Il y a beaucoup de situations où la borne est déjà occupée quand la personne veut recharger », déplore ce fêru d'automobile en affaires depuis 1957.

De nouvelles batteries

Bernard Franke certifie que les véhicules électriques sont tout aussi performants que les véhicules à essence. « Il faut faire ses recherches, scruter chez les manufacturiers et essayer l'auto. Chez Mercedes-Benz, on a eu un gain spectaculaire de vente de véhicules électriques quand on en a ajouté à notre flotte », constate ce fan de la gamme AMG en précisant qu'il prend autant de plaisir à conduire une voiture électrique qu'une voiture à essence.

Outre le virage électrique, les constructeurs européens sont également des innovateurs en matière de batteries. « Il y a de nouvelles technologies de batteries au lithium et au silicium. Ce sont des batteries très performantes, que l'on commencera à



Mercedes-Benz suit de très près ce phénomène d'électrification des véhicules qui s'observe au sein des pays industrialisés. (Photo gracieuseté)

voir apparaître fin 2024 début 2025. On pourrait aussi avoir des batteries placées dans des zones structurelles des véhicules

pour leur permettre d'avoir une meilleure autonomie », rapporte celui qui a touché à tout dans sa profession.

Franke Mercedes-Benz



Électrifiez votre univers au volant d'une Mercedes-Benz!

En ce moment, 5 modèles électriques sont disponibles. EQB Vus, EQE Berline, EQE Vus, EQS berline et EQS Vus. Tous, avec rouage intégral 4Matic*! Venez faire un essai!

Mercedes-Benz



Franke Mercedes-Benz • 1751 rue Principale, Ste-Agathe-des-Monts • 1 888 480-9075 mercedes-benz-franke.ca

* EQB disponible en 2 roues motrices. Dép. Ventes, ouvert lundi au samedi. Profitez-en!



Michel Wasfi,
Directeur général des ventes
ALBI Volvo Ste-Agathe

ALBI Volvo Sainte-Agathe

En 2024, ALBI Volvo Sainte Agathe ne changera pas la recette qui fait son succès et continuera d'œuvrer selon la vision de son fabricant qui demeure la même : « offrir la mobilité la plus sécuritaire, personnalisée et durable qui soit ».

Pour Volvo, l'année 2024 promet d'être l'occasion de faire un pas en avant vers son objectif de neutralité climatique. Parmi les chefs de file de l'offre électrique de luxe et très impliqué dans ce virage vert, le fabricant souhaite l'atteindre d'ici 2040. Les usines Volvo sont notamment alimentées à plus de 80% d'énergie climatiquement neutre.

En route vers l'électrique

« Visant à offrir une gamme de nouveaux véhicules composée à 100% de véhicules écologiques à partir de 2030, le manufacturier ajoute deux nouveaux modèles entièrement électriques dont l'arrivée est prévue en 2024 : l'EX30 et l'EX90 », renseigne la concession ALBI Volvo Sainte-Agathe.

Outre ses deux nouveaux véhicules, Volvo s'est également entendu avec Tesla pour utiliser son connecteur. « Cela donnera accès à près de 12 000 bornes réparties sur près de 2 000 sites en Amérique du Nord.

Pour rendre le processus de chargement le plus simple possible, les bornes, leur disponibilité en temps réel ainsi que des solutions de paiements rapides seront aussi ajoutées dans l'application Volvo Cars et au système de navigation des véhicules ».

Une équipe aux petits soins

En tant que concessionnaire, ALBI Volvo Sainte-Agathe tient à faire appliquer la vision du constructeur en plaçant le client au cœur de ses priorités. « Chez ALBI Volvo, on se fait un devoir d'offrir un service après-vente à la hauteur du produit. C'est pourquoi nous servons aussi chaque client en toute transparence et nous fournissons systématiquement des informations claires et précises afin que notre clientèle du département du service comprenne bien les travaux effectués sur leur véhicule. Une relation de confiance et un bon suivi de votre dossier sont importants pour votre sécurité et préserver le maximum de la valeur de votre véhicule ».

Un service à la clientèle qui se veut soigné et professionnel, dès la première entrée dans la concession. « L'ensemble de l'équipe d'ALBI Volvo comprend l'importance de s'informer sur les nouveautés relatives aux véhicules écologiques qu'ils offrent.



ALBI Volvo Sainte-Agathe prend le soin de rester compétitif en offrant des taux d'intérêt intéressants pour les véhicules neufs et certifiés notamment. Modèles présentés EX30 et EX90, 100% électrique. (Photos gracieuseté)

Qu'un client soit curieux ou très familier avec le fonctionnement de ces merveilles technologiques, il est de notre devoir de

bien connaître nos produits et d'être prêts à répondre aux questions de notre clientèle », estime la concession.



ALBI Volvo Ste-Agathe

L'ÉVÉNEMENT
VENDREDI FOU
DE VOLVO

ÉCONOMISEZ
2 000 \$ SUPPLÉMENTAIRES
SUR LA PLUPART DES MODÈLES 2023 ET 2024



Du 13 au 30 novembre, économisez 2 000 \$ supplémentaires sur la plupart des modèles 2023 et 2024 et découvrez à quel point le Vendredi fou peut-être luxueux au volant d'une Volvo.



Genevieve Lachaine,
copropriétaire

Une pluie de nouveautés prévue en 2024 chez Belvedere Nissan Ste-Agathe

Genevieve Lachaine, copropriétaire et directrice générale de Belvedere Nissan Ste-agathe, est revenue sur les nombreuses nouveautés qui vont s'abattre sur la concession dès l'année prochaine.

Qui dit nouvelle année dit changement et vent de fraîcheur, partout dans le monde de l'automobile comme chez Belvedere Nissan Ste-Agathe. En 2024 la concession va accueillir de nouveaux modèles de véhicules pour ses clients. Le Rogue subit un remodelage, et sera maintenant équipé de la technologie google, nous allons accueillir le nouveau Kicks 100% redessiné à traction intégrale très attendue, nous attendons également l'Armada complètement repensé avec un moteur V6 bi turbo, expose Geneviève Lachaine.

Nous attendons également à la fin de 2024 le tout nouveau Murano et la nouvelle Leaf 100% électrique complètement mise au goût du jour. La Leaf qui est, rappelons-le, le premier modèle de voiture entièrement électrifié vendu grand public.

L'essayer c'est l'adopter

Nous sommes vraiment optimistes pour l'avenir avec notre nouvelle gamme de modèles, se réjouit la copropriétaire et directrice générale.

Nous sommes déjà très fiers de notre nouvelle ARIYA 100% électrique avec une autonomie allant jusqu'à 490 km.

Le constructeur Japonais prévoit 3 à 4 modèles électriques de plus d'ici la fin de l'année 2025 ce qui démontre la volonté de Nissan à embarquer dans le virage vert et reprendre sa place sur le haut du podium de la voiture électrique.

Nous avons déjà en exemple le nissan Ariya qui a gagné le prix Ward 2023 pour meilleurs moteurs électriques et système de propulsion.

Répondre au besoin des consommateurs

À l'heure actuelle, la clientèle s'ayant procuré un nouveau ARIYA se dit très satisfaite du produit et le recommande chaudement à leur famille et amis. Concernant la gamme de modèles à venir, les différentes innovations en matière de design, de technologie, d'économie



Le Nissan Leaf et le Nissan ARIYA.
(Photo gracieuseté)

d'essence, de confort et d'agrément de conduite incite la clientèle à se réjouir à la venue de ces nouveautés. Les modèles à

venir seront impressionnants autant par le style, la large gamme répondant à plusieurs types de besoin, que par la technologie.

Belvedere NISSAN

BRANCHÉ
SUR VOTRE EXPÉRIENCE

**DISPONIBLE
POUR
LIVRAISON
IMMÉDIATE**



ROGUE



PATHFINDER

41
ST-JÉROME
450 436-2112

86
STE-AGATHE
819 326-5433

BELVEDERENISSAN.COM
BELVEDERENISSANSTEAGATHE.COM



Patrice Marchon,
Copropriétaire directeur général

Une MINI Countryman 100% électrique déjà en vogue chez BMW-MINI Ste-Agathe

À l'heure où 2024 approche à grands pas, Patrice Marchon, directeur général et copropriétaire de la concession BMW-MINI de Ste-Agathe, s'est attardé sur le modèle le plus attendu de l'année prochaine chez sa clientèle : la MINI Countryman 100% électrique.

Chez BMW-MINI Ste Agathe, l'année 2024 n'a pas commencé qu'un modèle se démarque déjà des autres : la MINI Countryman 100% électrique. « Depuis le mois de mars 2023, nous avons des réservations pour cette MINI Countryman 100% électrique. Il y a déjà une belle liste d'attente avec une trentaine de préventes. Nous devrions la recevoir au mois de septembre l'année prochaine », renseigne Patrice Marchon.

Basculer vers l'électrique

Selon le directeur général et copropriétaire de cette concession, la popularité de ce véhicule s'explique par plusieurs facteurs. « C'est un tout nouveau modèle 100% redessiné avec un nouvel intérieur et un nouveau design. L'autonomie devrait elle aussi être intéressante puisqu'elle sera d'environ 350 kilomètres », expose ce dernier en

précisant que le véhicule rentre dans les critères établis pour recevoir une subvention du gouvernement à l'achat.

Il s'agit également d'un véhicule dont les caractéristiques lui permettent de s'insérer dans le paysage laurentien. « C'est un quatre roues motrices, ce qui est parfait pour rouler sur les routes des Laurentides. On a très hâte de le recevoir », s'impatiente Patrice Marchon.

« Ça va être un gros boom »

Cet engouement pour la MINI Countryman 100% électrique s'inscrit dans une certaine volonté d'opter pour des véhicules plus verts. « On va recevoir la même version essence au mois de mars, mais sur celle-ci nous n'avons aucune prévente, constate Patrice Marchon. Ça fait quatre ans que l'on est ouvert pour MINI, et on est à +35% de nos ventes qui sont électriques. L'année passée, ce chiffre était à 32% et il était à 20% en 2021. De plus en plus de gens se tournent vers ce type de véhicule ».

Quels conseils donner à quelqu'un qui hésiterait à acquérir cette MINI Countryman 100% électrique ? « Je dirais qu'il faut venir la voir et l'essayer, pour se rendre compte du plaisir que l'on peut avoir



Pour de nombreux clients, l'arrivée de cette toute nouvelle MINI Countryman représentera l'occasion de faire le grand saut de l'essence vers l'électrique. Photo gracieuseté

à conduire ces véhicules-là. Surtout chez BMW ou MINI, où il n'y a aucune différence entre les véhicules essence et électriques », met en avant Patrice Marchon.

VOICI LA TOUTE NOUVELLE MINI
COUNTRYMAN 2024

COMPLÈTEMENT REDESSINÉE!

RESERVEZ LA VÔTRE
DÈS MAINTENANT

VERSION 100%
ÉLECTRIQUE À VENIR





Marc Quevillon,
directeur des ventes

Une offre de véhicules électriques riche et rapide chez Hyundai Val-David

Directeur des ventes chez Hyundai Val-David, Marc Quevillon fait le point sur l'offre de véhicules électriques ainsi que sur les délais et le processus de réservation reliés à celle-ci au sein de sa concession.

« L'offre se situe quand même dans un délai plus acceptable qu'il y a trois ans. À part pour le IONIQ 5 qui peut encore demander une bonne année d'attente, le IONIQ 6 et le KONA peut demander entre trois mois et un an, selon le modèle et les options », expose Marc Quevillon. Des délais qui sont finalement devenus la norme dans l'industrie automobile. « Il y a trois ans, ça aurait fait paniquer mais maintenant, c'est la logique sur le marché. Les gens rentrent dans la concession avec cette compréhension. La question des délais est d'ailleurs l'une des premières questions soulevées par le client », ajoute ce dernier.

Un ajout de taille

Hyundai Val-David pourra aussi compter sur une toute nouvelle usine de production, qui sera opérationnelle en 2025 et qui permettra de contribuer à la réduction des délais. « La production des véhicules électriques va être propulsée de

l'avant et Hyundai est un chef de file en la matière », établit le directeur des ventes.

En ce qui concerne le processus de réservation, c'est simple. « Lorsque le client choisit le véhicule avec le représentant, on remplit un bon de commande et on l'inscrit sur une liste d'attente. On prend le nom du client, la couleur du véhicule ainsi que les options souhaitées puis on descend notre liste en ordre de priorité. Ensuite, on entre en contact avec le client pour compléter la boucle au niveau de la transaction. Il peut alors valider son choix si le véhicule fait toujours son bonheur, ou décliner si ses besoins ont changé », décrit Marc Quevillon.

Optimisme pour l'avenir

Le directeur des ventes de la concession Hyundai Val-David voit l'avenir d'un bon œil. « Ça va bon train chez Hyundai. On voit la lumière au bout du tunnel par rapport à l'usine qui arrive. Dès 2024, un nouveau IONIQ 7 va venir compléter un autre type de gamme pour que l'on puisse proposer différents choix à la clientèle. Ça augure bien dans le futur avec des modèles 100% électriques et des délais qui vont tomber plus court », certifie-t-il.



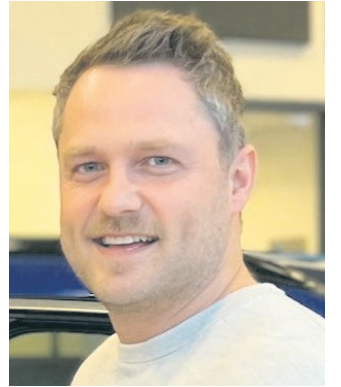
À l'image d'un KONA électrique que le client peut désormais se procurer en moins d'un an au lieu de deux ans auparavant, les délais de livraison sont à la baisse chez Hyundai Val-David.
(Photos gracieuseté - Hyundai Val-David)



**Vivez
l'expérience
Hyundai Val-David.**

Passez à la nouvelle ère et prenez la route avec un véhicule hybride, hybride rechargeable ou électrique.





Sébastien Charbonneau
Directeur des ventes

Honda Ste-Agathe prépare la venue du premier véhicule électrique Honda au Canada : le Prologue 2024

En vue de 2024, Sébastien Charbonneau, directeur des ventes chez Honda Ste-Agathe, fait un tour d'horizon des différentes innovations à laquelle la clientèle peut s'attendre pour l'année prochaine.

Le Prologue 2024 s'avère être la plus grande innovation prévue par le constructeur japonais pour l'année 2024. Toutefois, Sébastien Charbonneau tient à rappeler que les attentes de ses clients concernent aussi le contexte économique actuel. « Mis à part le Prologue et les prochains véhicules électriques, je dirais que les clients attendent impatiemment une baisse des taux d'intérêt », reconnaît ce dernier.

De multiples innovations

Outre le Prologue 2024, Honda mise également sur la connectivité de ses véhicules, qui est un domaine en vogue dans la sphère automobile. « Honda a lancé cette année le tout premier véhicule avec Google intégré. Cette technologie comprend des applications comme l'assistant Google et Google maps, et plus encore sur Google Play. La Accord et le Prologue sont les 2 véhicules qui seront connectés à ce tout nouveau système »,

informe Sébastien Charbonneau.

L'automatisation, sujet brûlant, est également un secteur clé de la conduite au sein de laquelle Honda continue d'investir. « Honda continue d'améliorer la suite Honda sensing afin d'optimiser tous les systèmes d'aide à la conduite », précise le professionnel de l'automobile.

Vers l'électrification des véhicules Honda

À l'heure où tous les manufacturiers prêtent une attention particulière aux tendances contemporaines, Honda ne déroge pas à la règle. « Honda se concentre présentement sur l'électrification de sa gamme complète de véhicules. L'année 2024 sera l'année de lancement du Prologue, mais également de la Civic hybride qui est fort attendue. Celle-ci sera produite ici au Canada, à Alliston en Ontario », renseigne le directeur des ventes de la concession Honda de Ste-Agathe.

Par ailleurs, il ne s'agirait que du début des événements chez Honda. « Il est clair que la tendance est le virage électrique pour l'ensemble de l'industrie automobile. Honda ne fait pas exception alors, attendez-vous à voir de nouveaux modèles électriques dans les prochaines années », prévient Sébastien Charbonneau.



Chez Honda, manufacturier réputé pour être discret en ce qui concerne le design de ses véhicules, il y a fort à parier que les versions actuelles des véhicules redessinés en 2022 et 2023 demeurent les mêmes pour encore quelques années. (Photo gracieuseté - Honda Ste-Agathe)



Du confort et de la fiabilité en cadeau

**HR-V
2024**

LOCATION À PARTIR DE
118,26\$*
PAR SEMAINE SUR
LE HR-V SPORT-B 2024

VALEUR AU DÉTAIL À PARTIR DE
36 560\$*
LOCATION 60 MOIS
AVEC 1 599 \$ D'ACOMPTE
260 VERSEMENTS - 100 000 KM INCLUS, 12¢/KM EXCÉDENTAIRE.

* Une commande du concessionnaire pourrait être requise. Contactez votre concessionnaire Honda du Québec pour connaître la date de livraison anticipée. Offre de location à la semaine pour une période de 60 mois pour un total de 260 paiements applicable sur le HR-V SPORT-B 2024 neuf avec une valeur au détail de 36 560 \$, taxes en sus. Un acompte initial de 1 599 \$ est requis lorsque loué par l'entremise des Services Financiers Honda (SFH). Sur approbation de crédit de SFH. Transport et préparation de 2 000 \$ et surcharge sur le climatiseur (100 \$) et surcharge de peinture premium (300 \$) inclus. Franchise de kilométrage total de 100 000 km; frais de 0,12 \$ le kilomètre excédentaire. Les frais d'enregistrement auprès du RDPRM et les frais d'agent pour l'inscription (jusqu'à 57,42 \$ au total) ne sont pas inclus. Comme le premier paiement périodique, ils sont dus à la livraison du véhicule. Les taxes, droits spécifiques sur les pneus neufs (22,50 \$), permis, assurances, immatriculation et options sont en sus. Certaines conditions s'appliquent. Offres d'une durée limitée et sujettes à changements ou annulation sans préavis. Offres valides sur les véhicules neufs seulement. Offres valides seulement pour les résidents du Québec chez les concessionnaires Honda du Québec participants. Le concessionnaire peut devoir commander ou échanger un véhicule, mais la commande/l'échange pourrait ne pas être disponible dans tous les cas. Jusqu'à épuisement des stocks. Voyez votre concessionnaire Honda pour plus de détails.

**Élégant,
sportif,
spacieux et
tout électrique**



LE TOUT NOUVEAU VUS ÉLECTRIQUE
**PROLOGUE
2024**

NIVEAU D'AUTONOMIE ANTICIPÉ
DE 450 KM À ÉMISSION ZÉRO



*Erik Gaudet, président directeur
général de Subaru Ste-Agathe*

Le Subaru Ascent, véritable coup de cœur pour Erik Gaudet

Propriétaire et directeur général de la concession Subaru de Ste-Agathe, Erik Gaudet ne cache pas son affection pour le Subaru Ascent. Celui-ci s'avère être son véhicule favori au quotidien, pour diverses raisons.

Cela fait plusieurs années déjà qu'Erik Gaudet est au volant du Subaru Ascent. Après avoir fait l'acquisition du Subaru Ascent 2021, il s'est tourné vers le modèle 2023 il y a environ six mois. « C'est le seul modèle de chez Subaru qui offre autant de place avec la possibilité d'embarquer 7 à 8 passagers. Avec deux adolescents et deux chiens, c'est un véhicule qui s'inscrit parfaitement dans notre style de vie familial », constate ce chevronné de l'automobile en précisant qu'il s'agit d'un véhicule qui a été dessiné par des Américains.

Pratique pour tout un tas d'activités

Auparavant, lorsqu'Erik Gaudet et sa famille décidaient de prendre la route pour partir en excursion, il était fréquent que les chiens restent à la maison. Problème réglé depuis que le Subaru Ascent est entré dans sa vie. « Que ce soit pour partir en camping, faire de la pêche ou encore randonner : on peut partir tous ensemble maintenant », se

réjouit le propriétaire et directeur général de la concession Subaru de Ste-Agathe.

En plus d'un rapport qualité-prix satisfaisant, ce véhicule se démarque par la place dont il est doté à l'intérieur. « On en profite bien, il y a beaucoup d'espace. Je fais 6 pieds 1 et je suis bien. Ce véhicule est plus gros et plus grand que la plupart de ceux qui sont construits au Japon et ça fait une réelle différence sur le produit final livré aux consommateurs. On en est vraiment content. C'est un produit unique », expose ce dernier.

« C'était plus divertissant de regarder les voitures avant »

Outre son ergonomie, le Subaru Ascent possède de nombreuses qualités. « Au niveau de la sécurité, de la visibilité et de la traction intégrale. Aujourd'hui, la plupart des modèles automobiles sont équipés et l'on sait que les fabricants produisent des véhicules où tout est inclus. Par exemple, les voitures d'aujourd'hui ont les sièges chauffants. Mais chez Subaru, on est des pionniers de la traction intégrale et c'est ce qui fait d'ailleurs notre ADN », renseigne Erik Gaudet.

Son seul petit regret concernant son Subaru Ascent est relié à son aspect esthétique. « Les VUS se ressemblent tous. La domotique du véhicule est parfaite, mais il n'y a rien



qui me fait dire que c'est le plus beau et qu'il est unique visuellement », regrette Erik Gaudet.

Si c'était à refaire, Erik Gaudet se tournerait à nouveau vers le Subaru Ascent « sans l'ombre d'un doute. »

Credit photo : Gracieuseté - Subaru Ste-Agathe

**SA SUBARU
STE-AGATHE**
819 326 1600
1800 463 1600

Profiter de l'hiver pour faire le plein d'énergie,
ça nous ressemble.

**RABAIS DE
1000 \$***
à l'achat ou
à la location

**Subaru,
c'est nous.**



LA NOUVELLE
SOLTERRA 2023
AVEC GROUPE DE LUXE
100% ÉLECTRIQUE
**UN VUS ÉLECTRISANT
POUR DU PLAISIR À L'ÉTAT PUR**

Prix de détail suggéré de

61 406 \$**

Transport, préparation et frais d'administration
inclus, taxes en sus.

Visitez votre concessionnaire participant
pour tous les détails.

Disponible en quantité limitée pour livraison immédiate.***
Jusqu'à 12 000 \$ en incitatifs gouvernementaux disponibles.†

AWD
Traction intégrale symétrique
à prise constante

X MODE

**2023 IIHS
TOP SAFETY
PICK+†**
Modèles construits
après octobre 2022

vive la
différence™

* L'offre « Recevez un rabais de 1000 \$ à l'achat ou à la location » est disponible à l'achat ou à la location de modèles 2023 sélectionnés. Visitez votre concessionnaire Subaru participant pour tous les détails. L'offre est valide jusqu'au 31 décembre 2023. ** Prix de détail suggéré de 61 406 \$ (taxes en sus) pour la Solterra 2023 AWD avec groupe de luxe (PUE ALX). Les frais de transport et de préparation (1 995 \$), la surcharge sur le climatiseur (100 \$), les droits spécifiques sur les pneus neufs (18 \$) et les frais d'administration (198 \$) sont inclus. Le prix de détail suggéré peut changer sans préavis. Financement à l'achat ou à la location également offert. Le permis de conduire, l'immatriculation (prix varie selon le client) et les assurances sont en sus. Le concessionnaire peut vendre à prix moindre. Les spécifications techniques peuvent changer sans préavis. *** Certaines conditions s'appliquent. Jusqu'à épuisement de l'inventaire. Des échanges entre concessionnaires pourraient être nécessaires. Toutes les couleurs autrement disponibles pourraient ne pas être afin de bénéficier de la livraison immédiate. † La Solterra 2023 AWD est admissible à un incitatif fédéral pour véhicules électriques allant jusqu'à 5 000 \$ et à un incitatif provincial allant jusqu'à 7 000 \$. Les renseignements sur les incitatifs fédéraux et provinciaux pour véhicules électriques sont uniquement fournis à titre informatif et se basent sur votre province de résidence. Les incitatifs fédéraux et provinciaux pour véhicules électriques sont offerts et administrés par les gouvernements respectifs et sont sujets à être modifiés ou annulés en tout temps sans préavis. Nous ne pouvons pas garantir votre admissibilité aux incitatifs fédéraux et provinciaux pour véhicules électriques ni le montant réel de ces incitatifs. Des conditions et des restrictions s'appliquent. Les montants des incitatifs fédéraux et provinciaux pour véhicules électriques dépendent du type d'achat ou de la durée de la location. Pour les achats en espèces et les contrats de financement, les incitatifs s'appliquent au prix de détail après les taxes et frais applicables. Pour les contrats de location, un montant d'incitatifs et rabais avant taxes est appliqué à des fins de calcul uniquement. Pour plus de détails, consultez les administrateurs d'incitatifs fédéraux et provinciaux pour véhicules électriques. 1. Les notes de sécurité sont attribuées par l'Insurance Institute for Highway Safety (IIHS). Consultez le www.iihs.org pour connaître les méthodes de tests. Visitez votre concessionnaire Subaru participant pour tous les détails. Solterra et Subaru sont des marques déposées de Subaru Corporation et « vive la différence » est une marque de commerce de Subaru Canada, Inc.



Yan Deroy prévient la venue d'un « volume de production grandement accentué » sur l'année 2024

Yan Deroy, directeur général

Directeur général de la concession Volkswagen de Ste-Agathe-des-Monts, Yan Deroy se projette vers les mois à venir et révèle que la production de véhicules neufs va être à la hausse.

« Pendant la pandémie, on produisait moins de véhicules pour plusieurs facteurs. Maintenant selon ce qui nous a été annoncé de la part du manufacturier, les clients vont pouvoir profiter d'une belle offre d'inventaire comparable ou supérieure aux années pré-pandémiques », assure Yan Deroy.

Processus de production accéléré
Selon lui, les raisons de ce phénomène sont multiples. « Même s'il y a encore une pénurie de main d'œuvre, il n'y a plus de fermeture d'usines comme il pouvait y en avoir. Aussi, les gens sont moins malades. Il y a également moins de pièces en souffrance, donc on peut produire davantage de véhicules. Enfin, les manufacturiers sont de mieux en mieux outillés pour répondre à tout ce qui attire au transport », justifie ce dernier.

Une hausse de la production qui tombe à

pic pour la concession Volkswagen, qui a enregistré une augmentation des ventes de véhicules neufs de près de 22% sur l'année 2023.

Le client au cœur des priorités

Alors que le contexte économique et environnemental actuel peut sembler être un frein à l'achat d'un nouveau véhicule, Yan Deroy tient à être rassurant. « Je crois que le véhicule neuf va encore être en santé et va continuer à être prospère, à condition que l'on s'adapte aux besoins de la planète et de notre clientèle. On va continuer à se tourner davantage vers des véhicules électriques ou hydrogènes, qui sont des véhicules avec une empreinte écologique moindre, qui vont réussir à nous emmener là où l'on veut tous s'en aller », envisage-t-il.

Les conseils prodigués à sa clientèle demeurent également primordiaux. « Maintenant que l'on a plus de véhicules, il faut revenir à la base. Quand le client entre, qu'il y ait une ou plusieurs autos à vendre, il faut être à l'écoute. Il y a de plus en plus d'offres à gauche et à droite, donc nous nous devons d'avoir des procédures



Bas de vignette : La concession de Yan Deroy prévoit une augmentation de près de 40% de son offre de véhicules neufs pour l'année prochaine, comparativement à 2023. (Photos gracieuseté)

à l'interne pour se différencier des autres concessions et pouvoir répondre le mieux aux besoins de notre clientèle. C'est la chose sur laquelle nous travaillons le plus avec notre équipe », assure Yan Deroy.



Plein de stocks de bon stock

Profitez-en dès maintenant !

Louez un Tiguan ou un Taos
2024 à partir de seulement

4,99% +
jusqu'à 51 mois*

Obtenez un crédit de

750 \$ sur les
pneus
d'hiver

sur les modèles Taos sélectionnés**

L'offre prend fin le 30 novembre



Tiguan Highline R-line



Taos Comfortline

VOLKS FEST



1301, rue des Grands-Espace, Sainte-Agathe-des-Monts 819 326-1150 vwsteagathe.com



Guy Daniel Lauzon
Directeur des ventes

Une variété de modèles (presque) infinie chez Toyota Ste-Agathe

Pourquoi vous devriez vous rendre chez Toyota Ste-Agathe pour l'achat de votre prochain véhicule ? Éléments de réponse apportés par Guy-Daniel Lauzon, directeur des ventes de la concession laurentienne.

Acheter un véhicule peut parfois s'apparenter à un casse-tête et il n'est pas toujours facile de faire un choix sur la concession vers laquelle il faut se diriger. L'avantage chez Toyota Ste-Agathe, c'est que vous êtes sûrs de trouver votre bonheur. « On a la gamme de véhicules la plus complète de l'industrie automobile. On a un véhicule disponible dans chaque segment qui existe. C'est un très bon départ », mentionne Guy-Daniel Lauzon avec satisfaction.

« La réputation de Toyota n'est plus à faire »

Et ce n'est pas tout. « Toyota présente la plus grande gamme de véhicules électrifiés au monde », ajoute le directeur des ventes de Toyota Ste-Agathe. À noter que l'électrification ne concerne pas uniquement les véhicules 100% électriques, dans la mesure où les véhicules hybrides ou encore hydrogènes s'inscrivent eux aussi dans cette dynamique.

Malgré la quantité importante de véhicules proposée à la clientèle, la qualité n'en demeure pas moins primordiale. « Nos véhicules ont une très bonne durée de vie qui leur permet d'avoir une certaine longévité, et ce n'est pas avec des composants de moindre qualité que l'on arrive à ça. Au contraire. Les composants sont de qualité et ça se reflète dans la durabilité », met en avant Guy-Daniel Lauzon.

Prodiguer de bons conseils

Le directeur des ventes de la concession tient aussi à mettre l'accent sur le traitement accordé aux clients. « Nous proposons un accueil chaleureux et un service convivial. C'est toujours ce qui ressort de la bouche de nos clients. Nos choix sont tellement multiples qu'il faut prendre le temps de les diriger vers la bonne solution », suggère ce dernier.

Guy-Daniel Lauzon a également conscience que ses équipes doivent se tenir au courant des nombreuses nouveautés en temps réel. « C'est sûr qu'avec une grande gamme comme la nôtre, on ne va pas se cacher que c'est un défi de rester à jour mais la formule est adaptée à chaque véhicule et la recette



Comparé à d'autres fabricants, Guy-Daniel Lauzon estime que Toyota a une longueur d'avance en ce qui concerne l'électrification des véhicules. [Photo Gracieuseté – Toyota Ste-Agathe.]

est pratiquement toujours la même. Le système hybride Toyota fonctionne de la même façon peu importe la grosseur du véhicule », rapporte-t-il.

TOYOTA : LE FABRICANT DOTÉ DE LA GAMME DE VÉHICULES LA PLUS DIVERSIFIÉE SUR LE MARCHÉ

Hybrides électriques | Hybrides électriques branchables
Véhicules électriques à hydrogène | Véhicules électriques à batterie

LA PUISSANCE DE L'AVENIR



PLUS DE
20 MILLIONS
DE VÉHICULES ÉLECTRIFIÉS TOYOTA
— VENDUS DANS LE MONDE DEPUIS 1997 —

STE-AGATHE



2330, route 117, Val-David | 819 326-1044

www.toyotasteagathe.com

**NOUS SOMMES BRANCHÉS SUR
NOTRE AVENIR.**

 **L'ÉVÉNEMENT VERT
ÉLECTRIQUE**



Vendredi 19 avril 2024, de 13h à 19h
Samedi 20 avril 2024, de 10h à 16h



Place Lagny
2, rue St-Louis, Sainte-Agathe-des-Monts



Vous désirez participer à l'événement? Communiquez avec la
CCGSA par courriel au: projets@sainte-agathe.org

Un nouvel événement rendu possible grâce à l'implication de:

Chambre de commerce
du Grand Sainte-Agathe

CCGSA


**SAINTE
AGATHE
DES
MONTS**


Regroupement
des concessionnaires
DU GRAND SAINTE-AGATHE

 **PIÈCES D'AUTO**

**LES TOUTES NOUVELLES
PIÈCES DE NOTRE GRAND
RÉSEAU DE PIÈCES**

Nous sommes heureux d'accueillir NAPA Pièces d'auto Sainte-Agathe
et NAPA Pièces d'autos des Sommets dans la famille.

NAPA PIÈCES D'AUTO SAINTE-AGATHE
1250, rue Principale E. Sainte-Agathe-des-Monts
819 326-7511

NAPA PIÈCES D'AUTO DES SOMMETS
390, rue Principale Saint-Sauveur
450 227-3939